

15. Романчук, Л.А. Определение биохимических показателей перекиси ого окисления и состояния антиоксидантной системы в организме спортсмена / С.С. Михайлов, Э.А. Фактор ; СПбГАФК им. П.Ф. Лесгафта. – СПб. : [б.и.], 1997. – 31 с.
16. Синицын, М.М. Влияние биохимически активного препарата "Рукуитис" на работоспособность фехтовальщика / М.М. Синицын, Э.А. Фактор, Е.В. Шапот // Адаптация, функциональные резервы и работоспособность спортсменов : тез. докл. – СПб. : [б.и.], 1994. – С. 65-66.
17. Фактор, Э.А. Перекисное окисление при физических нагрузках и его коррекция экзогенными антиоксидантами с целью повышения физической работоспособности спортсмена : дис. ... д-ра биол. наук / Э.А. Фактор ; СПбГАФК им. П.Ф.Лесгафта. – СПб., 1995. – 338 с.
18. Щербаков, А.И. Практикум по общей психологии / А.И. Щербаков. – М. : Просвещение, 1997. – 160 с.
19. Manganese superoxide dismutase (MnSOD) genetic polymorphisms, dietary antioxidants, and risk of breast cancer / Ambrosone, C. B., Freudenheim J. L. Thompson P. A. et al. // Cancer Research. – 1999. – V. 59. – P. 602-606.
20. Morgenstern, R. Oxidative Stress and Human Genetic Variation // J. Nutr. – 2004. – V. 134. – P. 3173S-3174S/
21. Nebert, D.W. Polymorphism in drug metabolizing enzymes : What is their clinical relevance and Why do they exist // Am. J. Hum. Genet. – 1997. – V. 60. – P. 265-271.

АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ, СТОЯЩИХ ПЕРЕД ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ В СФЕРЕ ФИЗКУЛЬТУРНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

Г.З. Аронов

В концепции развития малого предпринимательства в Санкт-Петербурге, подготовленной ЗАО «Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса» (2003 г.), приведены результаты опроса предпринимателей, касающегося проблем, стоящих перед малыми предпринимателями. «На первом месте для предпринимателей стоят проблемы налогообложения и увеличения финансовой нагрузки в целом, отсутствие стабильной нормативно-правовой базы, нехватка собственных оборотных средств и ограниченный доступ к кредитным ресурсам, сложность в подборе необходимых кадров, административные барьеры и усиливающаяся конкуренция со стороны крупных компаний». Исходя из приведенных данных, можно сделать вывод о том, что малое предпринимательство в Санкт-Петербурге находится в состоянии неустойчивого равновесия, и непродуманные действия органов власти, наряду с усиливающейся конкуренцией, отсутствием эффективных мер государственной поддержки, могут привести к стагнации этого сектора экономики.

В 2007 г. нами было проведено анкетирование 148 предпринимателей Санкт-Петербурга, занятых в сфере физкультурно-оздоровительных услуг, по этим же вопросам. Результаты анкетирования представлены в таблице 1. В этой же таблице для сравнения приведены данные 2003 г., взятые нами из концепции, процитированной выше.

Как непосредственно видно из результатов, представленных в таблице 1, почти вдвое сократились претензии к налоговому режиму. На наш взгляд, это связано с тем, что среди малых предпринимателей наблюдается постоянный рост предпринимателей без образования юридического лица. Сократилась на 30% потребность в квалифицированных кадрах. Это обстоятельство также подтверждает факт роста количества предпринимателей без образования юридического лица, которые в большинстве случаев работают самостоятельно, либо «не афишируют» факт использования работников.

Таблица 1

Проблемы, стоящие перед малыми предпринимателями

№ п/п	Проблемы	2003	2007
		% опрошенных	
1.	Налоговый режим	55,7	28,4
2.	Нестабильность нормативно-правового регулирования	44,3	39,1
3.	Нехватка оборотных средств	38,3	31,0
4.	Подбор необходимых кадров	35,3	22,4
5.	Поиск источников инвестиций	33,8	25,4
6.	Чрезмерная конкуренция	32,3	18,3
7.	Процедуры административного регулирования	31,3	33,2
8.	Аренда и содержание помещений	29,9	31,6
9.	Сбыт продукции	25,9	17,5
10.	Трудоемкость учета и отчетности	24,9	17,9
11.	Высокая стоимость деловых услуг (рекламы и пр.)	20,9	27,5
12.	Безопасность бизнеса	17,4	11,2
13.	Получение / возврат кредитов	16,9	14,1
14.	Приобретение оборудования	15,4	11,3
15.	Неплатежи	14,4	16,2
16.	Поиск помещений для бизнеса	9,5	29,2
17.	Приобретение сырья, материалов	7,5	7,0
18.	Осуществление экспортн./импортн. операций	4,5	3,2
19.	Другое	1	4,1

За прошедшие четыре года резко (почти в три раза) возросла потребность в арендуемых площадях, что связано с продажей нежилого фонда через аукционы, на которых малые предприниматели просто не могут участвовать из-за отсутствия свободных средств и проблем с получением кредитов.

Представленные в таблице 1 проблемы группируются следующим образом:

1. Проблемы с законодательством (нестабильность нормативно-правового регулирования; процедуры административного регулирования).
2. Проблемы с налогообложением (налоговый режим; трудоемкость учета и отчетности).
3. Проблемы с помещением (аренда и содержание помещений; поиск помещений для бизнеса).
4. Проблемы с поставщиками (приобретение оборудования; приобретение сырья, материалов).
5. Проблемы с покупателями (чрезмерная конкуренция; сбыт продукции; высокая стоимость деловых услуг (рекламы и пр.); неплатежи).
6. Проблемы с финансами (нехватка оборотных средств; поиск источников инвестиций; получение / возврат кредитов).

Для выделенных параметров, характеризующих обобщенные проблемы, стоящие перед малыми предпринимателями, применим метод попарных сравнений.

В таблице 2 представлены результаты попарного сравнения проблем, поименованных выше.

Как непосредственно видно из результатов, представленных в таблице 2, главной проблемой малые предприниматели считают несовершенство законодательства. В то же время проблемы налогообложения занимает последнее 6-е ранговое место. Следует предположить, что значительная часть предпринимателей работает в «темную», скрывая часть налоговых платежей.

Второе ранговое место занимают проблемы с помещениями. Это обстоятельство совершенно очевидно. В отличие от многих других сфер бизнеса, предприниматель в сфере услуг в области физической культуры для начала своего бизнеса должен по-

добрать удовлетворяющее санитарным нормам помещение для проведения занятий.

Таблица 2

Проблемы, стоящие перед малыми предпринимателями

№ п/п	Проблемы	Ранг	m
1	Проблемы с законодательством	4,86	0,12
2	Проблемы с налогообложением	0,13	0,01
3	Проблемы с помещением	3,84	0,11
4	Проблемы с поставщиками	1,26	0,09
5	Проблемы с покупателями	2,54	0,10
6	Проблемы с финансами	1,03	0,06

На третьем ранговом месте находятся проблемы с покупателями спортивно-оздоровительных услуг. В диссертации Г.С. Пригоды (2005), с которым автор на протяжении более 10 лет работает в Центре здоровья «Холидей», был апробирован метод сетевого маркетинга для привлечения новых членов в спортивные секции и группы здоровья. Как показал Г.С. Пригода (2005), данный метод является наиболее приемлемым в условиях дефицита финансовых ресурсов.

Интересно отметить, что предприниматели, занятые в сфере услуг в области физической культуры, практически не жаловались на отсутствие кадров. Мы объясняем это тем, что данная сфера услуг весьма специфична (требует наличия специальных знаний и умений), поэтому подавляющее число предпринимателей, занятых в этой сфере, имеют высшее или среднее специальное физкультурное образование или являются бывшими спортсменами.

Корреляционные связи между проблемами, мешающими развитию малого предпринимательства в сфере услуг в области физической культуры, представлены в таблице 3.

Таблица 3

Матрица ранговых корреляций по Спирмену причин, мешающих развитию малого предпринимательства в сфере услуг в области физической культуры

Проблемы		1	2	3	4	5	6
Проблемы с законодательством	1	1,00	0,64	0,48			0,39
Проблемы с налогообложением	2	0,64	1,00				0,43
Проблемы с помещением	3	0,48		1,00			0,63
Проблемы с поставщиками	4				1,00		0,44
Проблемы с покупателями	5					1,00	
Проблемы с финансами	6	0,39	0,43	0,63	0,44		1,00

Примечание: в таблице показаны корреляционные моменты с вероятностью 0,95 отличные от нуля.

1. Проблемы с законодательством. Под этими проблемами предприниматели понимают несовершенство как федерального законодательства, так и местного. Данная проблема имеет положительную корреляционную связь с проблемами налогообложения (0,64) и финансовыми проблемами (0,39).

2. Проблемы налогообложения имеют положительную корреляционную связь (0,43) с финансовыми проблемами, что совершенно естественно. Обилие налогов и налоговые ставки приводят к проблеме, которая стоит перед государством на протяжении последних пятнадцати лет – уход от уплаты налогов.

3. Проблемы с помещением. Данная проблема имеет положительную корреляционную связь (0,48) с законодательством (вопросы выкупа помещений, заключения арендных договоров) и с финансовыми проблемами (0,63) (высокие ставки арендной плата делают невозможность существования малых предпринимателей, осуществле-

ние хозяйственной деятельности которых требует специально оборудованных помещений – спортивных залов, кортов, бассейнов и т.п.).

4. Проблемы с поставщиками имеют положительную корреляционную связь (0,44) с финансовыми проблемами (нехватка оборотных средств). Связь с проблемами законодательства (0,18) не попала в таблицу вследствие ограничений на уровень значимости оценок, но она имеет место, так как поставщики, уплачивающие НДС, не охотно работают с предпринимателями, которые «этой радости лишены».

5. Проблемы с покупателями. Данная проблема оказалась независимой от остальных причин, сдерживающих развитие малого предпринимательства. Ее решение целиком лежит на совести малого предпринимателя, его умения организовать свой бизнес, обеспечить такое качество физкультурно-оздоровительной услуги, чтобы число ее покупателей стабильно возрастало.

Проведенный анализ показал, что проблемы малого предпринимательства необходимо решать как сверху – за счет принятия взвешенных и продуманных законов, так и снизу – за счет обучения предпринимателей правильной организации и ведению своего бизнеса. Так, сравнительно недавно был принят новый закон о поддержке малого предпринимательства (июль 2007 г.), но, к сожалению, он носит рамочный характер и не определяет механизмы поддержки малого предпринимательства. Поэтому основная задача в сфере менеджмента малого предпринимательства сферы услуг в области физической культуры нам видится в организации механизмов повышения квалификации малых предпринимателей.

ФАКТОРНАЯ СТРУКТУРА ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВЛЕННОСТИ СПОРТСМЕНОВ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ БОРЬБОЙ КУРЭШ

Р.К. Байков, В.А. Воробьев, Б.И. Тараканов

Решение сложной современной проблемы оптимального сочетания национального и интернационального в развитии физической культуры и спорта заключается, с одной стороны, в создании предпосылок бережного отношения к прогрессивным национальным традициям и, с другой стороны, в преодолении национальной ограниченности и интенсивной ассимиляции международных достижений в сферу спортивной деятельности (Пономарев Н.И., 1987; Замятин Ю.П., Гылызов Б.А., 1991; Дашиноорбоев В.Д., 2000; Байков Р.К. и др., 2006). Весьма важной составной частью этой проблемы является системное изучение особенностей взаимосвязи национальных и международных видов борьбы. Вместе с тем, весомое место среди наиболее распространенных на территории России и бывшего СССР видов борьбы занимает курэш, имеющий как много общего с международными видами борьбы, в первую очередь, с греко-римской, так и несколько существенных отличий от них (Сахабутдинов М.М., 1985).

В связи с указанными обстоятельствами нами было проведено исследование по выявлению факторной структуры физической подготовленности борцов-курэшистов и определению сходства и отличий ее от подобных структур представителей международных видов борьбы.

С этой целью было проведено тестирование показателей физического развития и физических качеств 22 борцов-курэшистов по 30 информативным и надежным тестам. Полученные таким образом данные обработаны при помощи современных методов математической статистики, включая корреляционный и факторный анализ.

Анализ полученной корреляционной матрицы показал, что между рассчитанными данными существуют весьма умеренная взаимосвязь. Из 435 коэффициентов корреляции достоверная связь (при $p < 0,05$) установлена лишь по 87 показателям, что составляет 20% от общего числа выявленных коэффициентов. Все это свидетельствует об относительно невысоком уровне взаимосвязи физических качеств борцов-курэшистов и необходимости более детального ее изучения на основе данных факторного анализа структуры физической подготовленности испытуемых.